



## Ingénieur Commercial International (H/F)

3 ans d'expérience minimum - Rungis (94)

### A propos de nous

---

JILITI – précédemment Econocom Business Continuity – est votre partenaire de confiance pour manager efficacement vos équipements et vos budgets IT. Notre approche multi-constructeurs et multi-technologies vous permet de bénéficier d'un guichet unique et de solutions compétitives pour optimiser le cycle de vie de vos infrastructures et réduire vos coûts.

Chez Jiliti, nos experts sont guidés par le service client, pour prendre soin de la performance de vos infrastructures.IT.

Avec 40 ans d'expérience dans ce domaine, 3500 clients et une force de 520 experts et professionnels, Jiliti est bien positionné pour être un leader au niveau international. Nous avons acquis des entreprises en Autriche, en Italie en 2021, et nous avons ouvert une nouvelle filiale aux USA.

### A propos du poste

---

En tant qu'Ingénieur Commercial International, rattaché au Directeur des Ventes Internationales vous rejoindrez notre équipe internationale pour développer de nouveaux partenaires et de nouvelles relations commerciales dans le monde entier. En lien permanent avec les commerciaux, les experts techniques, les partenaires internes ou externes à JILITI, vous participez à la stratégie de réponse et la mettez en œuvre.

Vos tâches sont les suivantes :

- Comprendre les besoins et les enjeux du client
- Analyser les cahiers des charges pour en définir un cadre de réponse
- Définir la stratégie gagnante avec les forces commerciales et managériales
- Chiffrer les solutions
- Rédiger les propositions
- Soutenir les dossiers en clientèle
- Développer du Chiffre d'Affaires
- Prospecter les partenaires existants à l'international
- Prospecter de nouveaux partenaires à l'international
- Collaborer et venir en support à nos filiales à l'étranger (USA, Italie, Autriche)

### A propos de vous

---

- Titulaire d'un bac +4/5, vous justifiez d'au minimum 3 années d'expérience en business development et/ou en tant que commercial en ESN
- Maîtrise de l'Anglais impératif, une autre langue serait un atout
- Vous aimez effectuer des déplacements à l'International
- Capacité à analyser et synthétiser un besoin
- Sens commercial
- Qualités rédactionnelles

- Maîtrise des mécanismes financiers de rentabilité
- Parfaite maîtrise des outils bureautiques Office
- Tempérament curieux et rigoureux
- Relationnel facile vous permettant d'interagir avec l'ensemble des équipes internes et partenaires
- Force de conviction pour convaincre de la pertinence de ses propositions
- Résistance au stress, plus particulièrement en phase de closing

**Poste à pourvoir immédiatement, basé à Rungis (ou en région)**

Nous recherchons un candidat à l'esprit créatif et désireux de sortir des sentiers battus lorsqu'il s'agit de nos clients et de leurs besoins. Les candidats ayant une expérience dans le domaine de la vente, qui ont un esprit analytique et sont motivés, seront bien placés dans ce rôle.

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique et chaleureuse basée sur des valeurs humaines fortes qui vous permettra de monter en compétences et de vous épanouir professionnellement ? N'hésitez pas à postuler à l'adresse mail [recrutement@jiliti-group.com](mailto:recrutement@jiliti-group.com) et rejoignez-nous !