



Alternant commercial (H/F) 1 ans d'expérience minimum - Rungis (94)

A propos de nous

JILITI – précédemment Econocom Business Continuity – est votre partenaire de confiance pour manager efficacement vos équipements et vos budgets IT. Notre approche multi-constructeurs et multi-technologies vous permet de bénéficier d'un guichet unique et de solutions compétitives pour optimiser le cycle de vie de vos infrastructures et réduire vos coûts.

Chez Jiliti, nos experts sont guidés par le service client, pour prendre soin de la performance de vos infrastructures IT.

A propos du poste

Rattaché à la Direction des Ventes IDF, vous êtes en charge des activités suivantes :

- Prospection et prise de rendez.
- Vente de nouvelles solutions d'infrastructures, de solutions de MCO, service managé , transformation, évolution, bid management orientées « solution », infrastructure lifecycle services,
- Foisonnement sur l'ensemble des offres de services associées dans le domaine des infrastructures : serveur, stockage, sauvegarde, réseaux, datacenters...
- Participation aux événements constructeurs, éditeurs, partenaires, réseaux de décideurs ...

A propos de vous

- Vous justifiez d'une expérience réussie dans le secteur de l'IT, sur la vente de solutions et son éco-système
- Doté(e) d'un fort sens du relationnel, vous êtes reconnu(e) pour votre proactivité, votre détermination et votre autonomie
- Orienté(e) service clients, vous êtes fiable et vous appréciez le travail d'équipe
- Votre anglais est professionnel
- Vous êtes mobile et vous connaissez la région IDF
- Le permis B est indispensable

Poste à pourvoir immédiatement, basé à Rungis.

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique et chaleureuse basée sur des valeurs humaines fortes qui vous permettra de monter en compétences et de vous épanouir professionnellement ? N'hésitez pas à postuler à l'adresse mail nabil.berdouk@jiliti-group.com et rejoignez-nous !